

**MBM Consulting**

Mass Marketing | Bancassurance | Microinsurance



# Tecnología en Seguros Inclusivos

## « Banca-Microseguros »

Solución Tecnológica para la comercialización de seguros inclusivos

En Bancos, Instituciones Microfinancieras, Cooperativas de Ahorro y Crédito, ONG's, Grandes Superficies, Retailers, Supermercados, Empresas de Servicios Públicos, Pymes

**Tecnología Web**  
y estrategias de gestión  
para Retener y Fidelizar a sus clientes.  
con seguros personales



Creamos valor al negocio de seguros...  
con la tecnología a su alcance!



# Venda **Seguros Inclusivos** de forma inteligente con la solución más eficiente del mercado



**Genere valor a sus  
clientes y fidelice**

## ¿Qué es e.Masivos Microseguros?

e.Masivos Microseguros es una solución tecnológica que ayuda a las instituciones que quieran agregar valor a su servicio; a conectar los productos de **seguros inclusivos** con sus clientes, de una manera fácil, sencilla y rápida, a través de sus puntos de ventas o agencias, cuando interactúa con sus clientes en el día a día.

## Cierre más Ventas de Seguros inclusivos.

Los Seguros Inclusivos en la cuarta revolución industrial, requieren contar con una **tecnología disruptiva** que permita administrar las operaciones, realizar **marketing 2.0 en redes sociales**, y **uso de Apps**, que transformen la forma de comprar y vender seguros inclusivos.

Nuestra solución le permite vender, emitir la póliza, recaudar la prima, administrar los siniestros, pagar las comisiones, generar reportes de desempeño



**e.Masivos se encarga de todas las tareas, para que usted pueda asumir funciones de relacionamiento con sus clientes**

## Módulos Generales del Sistema

- ◆ Configuración/Parametrización
- ◆ Seguros/Producción
- ◆ BackOffice
- ◆ Seguridad
- ◆ Accesos

## Configuración/Parametrización

- ◆ Países
- ◆ Departamentos y Municipios
- ◆ Géneros y Etnias
- ◆ Monedas y tasas de cambio
- ◆ Aseguradora y Corredores
- ◆ Aglutinadores
- ◆ Sponsors y Aliados
- ◆ Estructura Organizativa del Sponsor
- ◆ Ramos y Coberturas
- ◆ Diseño de Productos
- ◆ Clasificaciones y Sectores
- ◆ Parentescos
- ◆ Asignación de productos por aseguradora
- ◆ Asignación de productos por Sponsor
- ◆ Designación de Asesores y Comisiones en la cadena de ventas- Multinivel
- ◆ Diseño del Work Flow de Siniestros
- ◆ Diseño de Reportes
- ◆ Campañas

## Seguros/Producción

- ◆ Cargue de data de Clientes
- ◆ Pólizas maestras
- ◆ Emisión automatizada de pólizas, endosos y renovaciones en el punto de venta
- ◆ Recaudo de primas (débitos automáticos, pagos en caja)
- ◆ Gestion integral de Siniestros (Aviso, liquidación, pago y seguimiento)
- ◆ Consulta de siniestros
- ◆ Estados de cuenta clientes
- ◆ Flujo de siniestros
- ◆ Reportería

## BackOffice

- ◆ Indicadores de desempeño
- ◆ Dashboard
- ◆ Cubos
  - Cubos de pólizas
  - Cubos de siniestros
  - Cubos de comisiones
- ◆ Auditoria
- ◆ Liquidaciones por sponsor
- ◆ Liquidaciones comisiones por sponsor

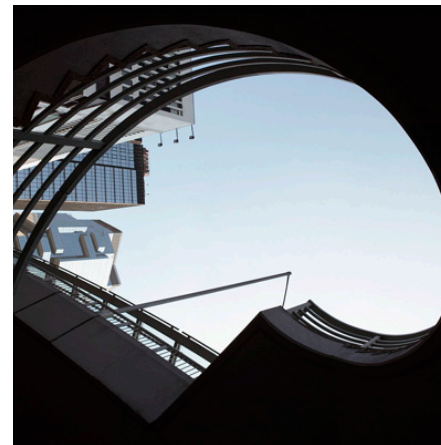
## Seguridad

- ◆ Asignación de Roles
- ◆ Asignación de Usuarios
- ◆ Cambio contraseñas
- ◆ Generación de Menus
- ◆ Reportes
- ◆ Botones de agenda
- ◆ Fijación de Parametros

## Accesos

- ◆ Acceso a menus por tipo de rol
- ◆ Acceso a menus
- ◆ Acceso a reportes
- ◆ Acceso a sponsor/banco/IMF
- ◆ Acceso a sucursales
- ◆ Acceso a calendario
- ◆ Acceso a parametros





## Nuestros Casos de Éxito

### Nicaragua

- Red Centroamérica y del Caribe de Microfinanzas - Redcamif
- Fondo de Desarrollo Local – FDL
- Fundación para el Desarrollo Socioeconómico Rural - Fundeser
- Fundación para el Desarrollo de Nueva Segovia - Fundenuse
- Microfinanciera León 2000 IMF S.A.
- Asociación del Desarrollo de Rivas – Asoderi
- Asociación para el Desarrollo de la Costa Atlántica - Pana Pana

### Honduras

- Microfinanciera FAMA
- PILARH Microfinanciera Rural
- Pacific Capital Asesores de Seguros

### El Salvador

- Asociación Salvadoreña de Extensionistas Empresariales del INCAE – ASEI
- Microfinanciera FOMENTA S.A. de C.V.
- Sociedad de Ahorro y Crédito Apoyo Integral S.A. – INTEGRAL
- Sociedad Cooperativa PADECOMSMCREDITO de R.L. de C.V.

### Colombia

- HDI Seguros [antes Generali Seguros]
- Seguros Bolívar

### Ecuador

- Supermaxi, Magamaxi, Aki, Gran Aki y Super Aki (Retailers de consumo)

### Consultorías

- Habitat para la Humanidad - Costa Rica
- Red Centroamérica y del Caribe de Microfinanzas – Redcamif- 6 países de Centroamérica y BID
- **USAID** Colombia, Bancamia, Banco Mundo Mujer



**Generamos cadenas de valor con instituciones financieras, grandes superficies, retailers, servicios públicos, grupos de afinidad.....**

Nuestra experiencia de más de 20 años desarrollando productos de seguros y modelos de negocio en grupos de afinidad que aglutinan un universo de clientes, nos colocan a la vanguardia, como especialistas en:

- ◆ Microseguros - Seguros Inclusivos
- ◆ Bancaseguros
- ◆ Bancamicroseguros
- ◆ Worksite marketing
- ◆ Grandes superficies
- ◆ Affinity



**Seguros Inclusivos....**

**Cuáles son los principales desafíos cuando se desarrollan productos y servicios para la población de bajos ingresos?**

1. Acceso a la población
2. Recaudo de primas
3. Renovación y persistencia
4. Comisiones de intermediarios y canales
5. Capacitación, Educación Financiera
6. Diseño de productos
7. Tecnología 2.0

**Con nuestra solución tecnológica de e.Masivos, controla transaccional y operativamente toda la operación.**

**Una Solucion Inteligente !**



**Seguros Inclusivos**

Conéctese directamente con sus clientes, bríndeles valores agregados y facilíteles el acceso a una gama de seguros inclusivos.

Nuestra propuesta de valor:

- ✓ Creación de ventajas competitivas a los canales de venta
- ✓ Generación de ingresos adicionales al canal
- ✓ Vinculación de nuevos clientes
- ✓ Desarrollo de programas de retención y fidelización
- ✓ Adicionar nuevos recursos y atributos a sus productos
- ✓ Mejorar los márgenes de utilidad minimizando costos de estructura

**e.Masivos Microseguros le permite gestionar los canales de venta en forma eficiente !**





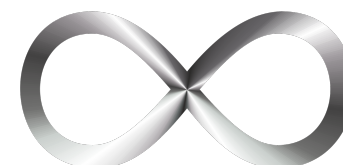
## MBM Consulting

Calle 94A # 13-91, oficina 102 | Edificio C14  
Bogotá, Colombia

[www.mbmconsulting.co](http://www.mbmconsulting.co)

Carlos Alberto Olaya Arboleda - CEO  
Móvil & Whatsapp + 57 321 872 0826  
Mail [caolaya@mbmconsulting.co](mailto:caolaya@mbmconsulting.co)  
[www.linkedin.com/in/carlosalbertoolayaarboleda](http://www.linkedin.com/in/carlosalbertoolayaarboleda)  
Skype [carlos\\_alberto\\_olaya](https://www.skype.com/people/carlos_alberto_olaya)

[www.facebook.com/mbmconsultingsa](http://www.facebook.com/mbmconsultingsa)



**MBM Consulting**

Mass Marketing | Bancassurance | Microinsurance